

# インサイド営業 (BPO) の ススメ!

DXを活用し、インサイド営業で売上増加を支援するDXニアショアラボ

- **テレアポ新規取引先開拓BPOサービス**  
貴社営業課題整理、市場調査、新規市場選定、営業内容確定、営業案内送付、テレアポフォロー。
- **デジタル・マーケティングBPOサービス**  
net 広告の有効活用による、会員獲得増加、売上向上支援。
- **インサイド営業人財紹介サービス**  
クラウド、AI、RPAエンジニア、DX営業担当者の紹介や育成など。
- **クラウド活用BPOサービス**  
SAP\_HANA、SalesForce 活用支援。AWS、Azure、GCP クラウド活用支援。
- **スマホアプリ・ECサイト開発運用BPOサービス**  
Android、ios アプリ開発保守、HP・動画制作と更新。
- **RPA活用・AI活用BPOサービス**  
事務・営業・採用部門の作業効率化、コスト削減など幅広く対応。

## DXニアショアラボ (インサイド営業支援) 活用のメリット

### 安定した 営業リソースの確保

専属チームを構築するため、毎月安定したリソースを確保でき、採用や都度お見積りの手間が省けます。

### 柔軟で迅速な対応

作業途中での仕様変更などが発生しても、アジャイル営業の活用で、柔軟に対応することが可能です。直接ニアショア担当者に指示を出していただくので対応スピードも速いです。

### 安心の品質

日本人固定メンバーでの運用となる為チーム内でノウハウが蓄積され、使えば使うほどナレッジが溜まり、スキルや生産性を上げていくことができます。

### 営業コストの優位性

ニアショア自体のコストメリットに加え、基本的には受託型よりも営業コストが大幅に抑えられます。

業務環境、DX環境を改善することで、  
生産性が向上する体制づくりを実現。

- 社内スタッフ不足や長時間労働の解消
- 保守コストの削減
- 新規業務の創出

DX ニアシェアラボの  
活用・導入・コンサルティングを  
UEJIMA グループが  
お手伝いします。

# UEJIMAグループ

〒114-0013 東京都北区東田端 1-13-10 ツインビル田端 A 棟 7F  
札幌営業所 仙台営業所 横浜営業所 静岡営業所 大阪営業所

TEL:03-5692-5030  
FAX:03-5692-5035

株式会社うえじま企画  
株式会社 UKnet  
株式会社うえじまインベストメント  
株式会社オープン・システム・ソリューションズ

株式会社 地方総合研究所  
株式会社 水生の庄  
一般社団法人グローバル・ベンチャー協会 (関連団体)

# DXニアショアラボの特徴と活用事例

## 主な特徴

◎国内のIT人材リソースのみを活用した、DX特化型のラボ。

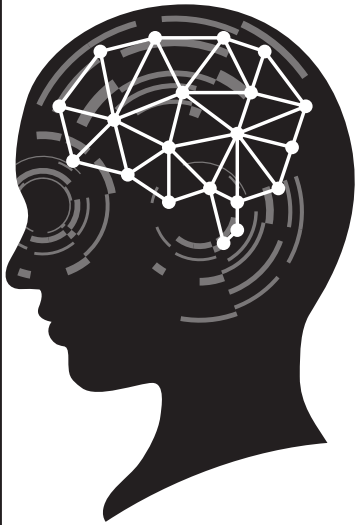
◎IT開発保守費の20%～50%の大幅削減を支援。



◎上記削減によるDX関連への新規投資拡大を支援。

◎ユーザー視点でのサービス構築を支援。

◎AI活用による新サービス構築を支援。



## 活用事例

◎食品卸  
テレアポによる新規市場開拓で売上150%増加。

◎IT企業  
RPA活用による営業案内自動化で、新規取引先100社開拓。

◎不動産会社  
SalesForce活用による営業活動の効率化ならびに新規取引先の拡大を実現。

◎飲食店  
SNS活用で新規顧客開拓で売上200%増加。



オンライン会議で、ご案内ならびにご説明をさせていただきます。  
下記、FAX送付かQRコードからお問い合わせ下さい。

会社名	
部署	
ご担当者名	
電話	
メールアドレス	
ご意見 ご要望	

お問合せ

## UEJIMAグループ

〒114-0013

東京都北区東田端 1-13-10 ツインビル田端 A 棟 7F  
札幌営業所 仙台営業所 横浜営業所 静岡営業所 大阪営業所

TEL 03-5692-5030

FAX 03-5692-5035

